

Les miniCV de Nouvelle Donne Pays Basque Landes

au 11 avril 2018

Cette liste est en ligne sur le site www.nouvelle-donne.fr

- 43- Manager du développement**
- 42- Gestion de centre de profits**
- 41- Directeur des achats**
- 40- Consultante formatrice**
- 39- Chef de projet / Responsable planning**
- 38- Chef de projet industriel et territorial**
- 37- Assistante administrative - hôtesse**
- 36- Consultante Qualité de vie au travail**
- 35- Formatrice : insertion -vente- secrétariat**
- 34- Directeur de réseau de distribution**
- 33- Achats, approvisionnements et logistique**
- 32- Consultant en négoce de matériaux BTP**
- 31- Ingénieur Qualité Sécurité Environnement**
- 30- Responsable de réseau (distribution)**
- 28- Chargée de communication. Gestion collaborative de projet**
- 26- Chef de projet développement - innovation**
- 25- Manager en organisation et développement stratégique**
- 24- Contrôleur de gestion**
- 23- Ingénieur méthodes industrialisation**
- 21- Responsable Environnement / Économie circulaire**
- 20- Consultante / Formatrice en santé publique**
- 17- Consultant développement et innovation agro-alimentaire**
- 16- Ingénieur achat/qualité/développement agro-alimentaire**
- 14- Généraliste RH**
- 97- Sophrologie-conseil-coach**
- 95- Responsable communication**
- 94- Responsable formation**
- 93- Manager de projets**
- 76- Chargée de mission Eau**

N°43	Manager du développement
Femme de réseau, dynamique et engagée, dotée d'une forte culture clients, je développe les partenariats pour réussir	
<p>Manager : co développer et consolider les connaissances avec les équipes transverses, visant à optimiser un service de proximité et de qualité à nos clients. Etre acteur du changement, contribuer aux projets et au développement de l'entreprise.</p> <p>Analyser : les marchés, le positionnement, la pertinence et l'efficacité des organisations, actions et budgets investis (ROI), contribue à la réalisation des objectifs.</p> <p>Négociier : Construction et pilotage de la stratégie commerciale, des orientations, évolutions et priorités.</p> <p>Vendre, prospecter, fidéliser, anticiper les risques et recouvrer les créances, améliorer la rentabilité de produits ou services à forte valeur ajoutée, susciter l'innovation.</p>	
<p>Expert en négociation de produits ou services à forte valeur ajoutée, Conseil et force de proposition (prestations sur mesure) Facilitateur et Influenceur en synergie de réseaux</p>	
La curiosité de l'épicurienne que je suis, m'offre de goûter au plaisir de découvrir, réaliser et partager	
Disponibilité immédiate	
Commercial-Marketing	

N°42	Gestion de centre de profits
De par ma formation et grâce à mes différentes expériences professionnelles, je suis une spécialiste de la gestion des entreprises.	
<p>Gestion Gérer et auditer des centres de profits Mettre en place des manuels de procédures ISO et réaliser des audits Qualité Mettre en place de tableaux de bord et analyser des statistiques</p> <p>Management Former et encadrer entre 10 et 15 collaborateurs Animer des réunions, planifier des tâches, gérer des priorités Rechercher des informations efficaces et les hiérarchiser</p> <p>Ressources humaines Recruter, rédiger des contrats et suivre l'intégration des salariés Gérer des dossiers salariés : congés, médecine du travail, formation Formaliser des procédures liées à la gestion du personnel</p> <p>Commercial Mettre en place, coordonner et suivre des projets de développement : Établir un plan d'animation commerciale, prospection en B to B et en B to C Veiller à la satisfaction et à la fidélisation de la clientèle Anticiper et gérer le risque client</p>	
Superviser des agences et des collaborateurs dans les domaines de la gestion, de l'assurance qualité et de la formation	
Ma capacité d'adaptation et ma flexibilité face au changement comptent parmi mes principales qualités.	
Disponibilité Immédiate tant en France qu'à l'international	
Gestion	

N°41	Directeur des achats
<p>Plus de 15 ans dans des entreprises internationales à la pointe des achats, je sais définir la stratégie achat gagnante adaptée à une entreprise.</p>	
<p>Types d'entreprises et d'organisation : De la multinationale à la PME, je sais adopter l'approche appropriée dans des organisations matures ou en création grâce à mon expérience passée.</p>	
<p>Stratégie, Organisation et Management : Je maîtrise l'ensemble du processus achat, depuis la définition de la stratégie achats jusqu'à son implémentation. J'ai managé des équipes de cadres et agents de maîtrise en transversal et en direct (10 à 25p).</p>	
<p>Compétences Métier et Amélioration Continue: J'ai été formé à bonne école chez Valéo puis chez Nestlé aux différents types d'achats et à leurs outils modernes, que j'ai fait évoluer et compléter. Depuis Valéo j'ai gardé l'esprit « amélioration continue » et l'ai emmené avec moi et adapté à mes autres secteurs d'activité.</p>	
<p>Larges connaissances techniques : Ingénieur Mécanique de formation, de l'industrie automobile à l'industrie agroalimentaire, mon attrait pour l'innovation technologique n'a pas faibli (ex : j'ai été responsable des achats d'équipements de process pour l'ensemble des usines de Nestlé en France. J'ai pu analyser tous types de technologies ; laser, ultra-sons, échangeurs thermiques, lignes de cuissons, lignes d'assemblage, automatisation,...)</p>	
<p>Pour atteindre l'efficacité optimale, nos équipes doivent être compétentes, motivées et dotées d'outils appropriés. J'ai pu mesurer l'impact rapide de l'apport de la direction à suivre et d'outils de pilotage adéquats.</p>	
<p>Ma devise aux achats : « Réussissons ensemble, choisissons les meilleurs fournisseurs et les meilleures solutions pour dépasser nos concurrents et rester devant ! en tant que manager : « Donnez du sens, vos équipes vous le rendront »</p>	
<p>Disponibilité immédiate, Mobile</p>	
<p>Management</p>	

N°40	Consultante formatrice
Au service des hommes et des entreprises	
<p>Issue de l'univers RH (cabinet Outplacement, agence de travail temporaire, centre de formation, associations par l'activité économique et structures institutionnelles) j'ai, tout au long de mon parcours, réalisé différentes missions de gestion des carrières, de formation et développer la vente de prestations intellectuelles.</p> <p>Avec une double compétence de consultante commerciale et formatrice, j'aime à développer les partenariats des entreprises locales et ainsi appréhender les besoins RH des dirigeants. Côté candidats j'apporte mon expertise de l'accompagnement des parcours depuis 15 années et ma volonté à transmettre savoirs et connaissances au travers des sessions de formation ou d'animation d'ateliers. Riche du cumul de ces expériences et aguerrie aux situations complexes du marché de l'emploi, vous pouvez compter sur une collaboration fructueuse et de qualité.</p>	
<p>Expertise en accompagnement des candidats en contrat de sécurisation professionnel (dispositif CSP) Animatrice ateliers spécifiques pour l'emploi et la communication</p>	
<p>Aisance relationnelle Capacité de conviction Créative et autonome</p>	
<p>Disponible février 2018 Mobilité : Hendaye à Cap Breton (64) – Dax et Tarnos (40) – Bordeaux (33- suivant missions)</p>	
Accompagnement des parcours et formation	

N°39	Chef de projet / Responsable planning
J'aime être au cœur de l'action et le travail en équipe est un moteur capital pour moi. Je rêve de nouveaux challenges professionnels.	
<p>Gestion globale et opérationnelle d'un gros compte client, avec refonte globale de centaines de packagings et nouveaux briefs (relation client, suivi des projets du brief à la livraison, gestion administrative et budgétaire, rétroplanning)</p> <p>Prise en charge de la réorganisation du poste de responsable planning d'une équipe de 25 créatifs avec mise en place de process fluidifiant la communication et la relation commerciaux / créatifs (réunions hebdomadaires, briefs, points intermédiaires, rendus)</p> <p>Optimisation de la rentabilité des projets (budgets / temps alloué) avec la visibilité du temps passé des collaborateurs sur leurs missions</p> <p>Renforcement de la cohésion d'équipe</p> <p>Attribution des projets selon les profils et compétences</p> <p>Gestion des urgences et priorités</p> <p>Gestion du flux du personnel (plannings, vacances, maladies...)</p> <p>Création d'une base de donnée de free lance et recrutement</p>	
Après des études universitaires dans le cinéma, j'ai exercé dans des agences de communication puis de brand design et plus spécifiquement dans le packaging. J'ai développé une sensibilité esthétique et je maîtrise la chaîne graphique.	
Je suis créative et polyvalente, autonome et bienveillante. Mes solides expériences, ma pugnacité et ma curiosité professionnelle me donnent envie de découvrir de nouveaux secteurs d'activité.	
Actuellement en recherche active d'un emploi dans la région de Bayonne, je suis disponible pour vous rencontrer !	
Commercial - Marketing - Communication - Publicité	

N°38	Chef de projet industriel et territorial
Mes différentes expériences m'ont permis d'asseoir mes compétences et mon goût pour la communication, l'animation et la gestion de projet.	
<p>Gestion de Projet : Proposer, concevoir, planifier et animer des projets d'amélioration Piloter les différentes étapes du projet : préparation, exécution & contrôle, clôture et retour d'expérience. Construire et gérer un budget Mener les analyses de risques Synthétiser, hiérarchiser les informations clés, les risques et opportunités Manager les projets sur les dimensions Coût, Qualité, Délai, Risques Piloter des processus et projets stratégiques pour l'entreprise : PIC (Plan Industriel & Commercial), choix Make or Buy, investissements industriels...</p> <p>Management et Communication : Animer, coordonner, manager des équipes multi-métiers Concevoir des outils, animer la formation aux utilisateurs Convaincre, mobiliser autour d'objectifs communs Déléguer et communiquer de façon différenciée</p>	
Anglais, maîtrise du Pack office et MS Project , connaissances des ERP : SAP et Lawson M3	
Je suis : organisée et organisatrice, dynamique, et persévérante, fédératrice et motivante, créative et autonome, optimiste	
Disponibilité immédiate Landes et Pyrénées Atlantiques	
Consultant – Gestion de projet	

N°37	Assistante administrative - hôtesse
10 ans d'expérience dans la gestion d'un centre de profit	
<p>Chargée d'affaires puis responsable de deux agences d'intérim (CA 9000KE) chez Manpower</p> <p>Compétences administratives</p> <p>Assurer l'accueil téléphonique et physique des personnes Analyser et gérer les priorités Réaliser des tâches administratives et comptables Prendre en charge et suivre un dossier complet Gérer le personnel (dossier du personnel, parcours de formation, conseils RH) Préparer et organiser des réunions</p> <p>Compétences commerciales et managériales</p> <p>Piloter et le développer les agences commerciales Garantir la rentabilité, la qualité juridique et administratives des unités Manager la montée en compétence des équipes par la fixation, le suivi et l'évaluation des objectifs Focaliser les équipes sur la satisfaction des clients et la réactivité de service Accompagner les entreprises par des réponses adaptées à leur enjeux RH Promouvoir l'entreprise et rechercher des partenariats auprès de sociétés, collectivités, fédérations, lycées...</p>	
Après avoir occupé pendant 10 ans un poste de manager, je souhaite aujourd'hui donner une nouvelle orientation à ma carrière en m'appuyant sur mes compétences techniques, ma rigueur et mon sens de l'analyse au profit d'un poste d'exécution	
Active, déterminée et investie, j'ai à cœur d'obtenir de réels résultats au travers des missions confiées.	
Disponibilité immédiate sur les Landes et le Pays-Basque	
Gestion-Administration-Contrôle de Gestion	

N°36	Consultante Qualité de Vie au Travail
Convaincue que le bien-être des salariés est une source de performance durable, je souhaite mettre mes compétences à votre service afin d'améliorer la qualité de vie au travail.	
<p>Mes différentes expériences m'ont permis d'asseoir mes compétences et mon goût pour la communication, l'animation et la gestion de projet.</p> <p>Gestion de Projet : Proposer, concevoir, planifier et animer des projets d'envergure Organiser et piloter les étapes du projet : de la préparation à la réalisation, au suivi, à la clôture et au retour d'expérience. Construire et gérer un budget Piloter des processus et projets stratégiques pour l'entreprise</p> <p>Management et Communication : Animer, coordonner, manager des équipes multi-métiers Concevoir des outils, animer la formation aux utilisateurs Convaincre, mobiliser autour d'objectifs communs Déléguer et communiquer de façon différenciée</p>	
Aujourd'hui je veux améliorer les relations professionnelles vers plus de respect, de solidarité, de convivialité, de compréhension, pour permettre à chacun d'exploiter pleinement ses compétences, pour travailler ensemble, en confiance et ainsi favoriser la co-création, la solidarité et l'épanouissement au travail.	
Je suis : organisée et organisatrice, dynamique, et persévérante, fédératrice et motivante, bienveillante et à l'écoute, créative, optimiste	
Disponibilité immédiate Landes et Pyrénées Atlantiques	
Consultant – Gestion de projet	

N°35	Formatrice : insertion -vente- secrétariat
20 ans d'expérience dans la gestion des talents	
<p>Chargée d'affaires puis responsable de deux agences d'intérim (CA 9000KE) chez Manpower</p> <p>FORMATION Collaborer à la construction des programmes de formation avec des organismes de formation et des sociétés Concevoir et animer des séquences de formation Participer et animer des ateliers de remise à l'emploi Sourcer, recruter et évaluer les « savoir être » et « savoir faire des candidats »</p> <p>MANAGEMENT ET GESTION D'UNE UNITE COMMERCIALE Piloter et le développer les agences commerciales Garantir la rentabilité, la qualité juridique et administratives des unités Manager la montée en compétence des équipes par la fixation, le suivi et l'évaluation des objectifs Focaliser les équipes sur la satisfaction des clients et la réactivité de service Accompagner les entreprises par des réponses adaptées à leur enjeux RH Promouvoir l'entreprise et rechercher des partenariats auprès de sociétés, collectivités, fédérations, lycées...</p>	
Après avoir géré pendant 10 ans deux agences, je souhaite aujourd'hui faire partager mes expériences et connaissances sur le marché du travail et de l'emploi et la gestion d'un centre de profit.	
Active, déterminée et investie, j'ai à cœur d'obtenir de réels résultats au travers des missions confiées.	
Disponibilité immédiate sur les Landes et le Pays-Basque	
Formation-Consultant-Audit	

N°34	Directeur de réseau de distribution
Maîtriser et développer une structure commerciale et logistique Diriger, Animer, Former et Accompagner des équipes pluridisciplinaires	
<p>Fédérer mes équipes autour d'une ambition commune La Satisfaction Client</p> <p>Créer et développer un réseau de distribution</p> <p>Consolider l'organisation pour l'amélioration des résultats</p> <p>Accompagner les équipes commerciales</p> <p>Rationaliser les achats</p> <p>Optimiser les stocks et la logistique</p> <p>Assurer la veille concurrentielle</p>	
<p>Une carrière dédiée aux matériaux de construction</p> <p>De ma TPE à la Direction de la Filiale Espagnole d'une Multinationale</p> <p>Bilingue Espagnol</p>	
<p>Homme de terrain, Communicant averti, Manager dans l'âme, Rigoureux et Déterminé</p>	
<p>Disponibilité immédiate et mobilité géographique totale</p>	
<p>Commercial - Marketing Bâtiment – Travaux Public</p>	

N°33	Achats, approvisionnement et logistique
Gestion et développement d'un portefeuille achat d'environ 15 marques (600 articles / 5 Mio CHF) au sein d'une PME spécialiste de la distribution en Suisse	
<p>Négociation Suivi et développement des dossiers fournisseurs / Prestataires Gestion des assortiments, lignes de prix et approvisionnements Recherche et sélection de nouvelles marques ou fabricants</p> <p>Analyse & développement Etude de faisabilité. Calcul des PR/PV et marges. Veille concurrentielle Création et suivi des budgets, tableaux de bords et procédures internes Réalisation d'activités commerciales (Catalogues, dégustations...)</p> <p>Gestion / Administration Suivi des factures et litiges fournisseurs / Prestataires Suivi des stocks / Inventaires. Contrôle et mise en place de mesures correctrices Pilotage des outils informatiques (Hardware/Software/Téléphonie), ainsi que de développement (Traçabilité SSCC, interface EDI, GED, App. iPad)</p> <p>Management Encadrement d'équipes, logistique et service client (facturation)</p>	
Connaissance approfondie des outils bureautiques (MS-Office/Univers apple) Membre du comité de direction durant 3 années	
Bonne vision globale des enjeux et des objectifs Pluridisciplinaire, organisé et autonome Loyal et fidèle à l'entreprise et à mes engagements	
Disponibilité immédiate sur les Landes et les départements limitrophes	
Commercial - Marketing / Logistique - Transports	

N° 32	Consultant en négoce de matériaux BTP
Développer le réseau et les marchés Accompagner les équipes commerciales	
Développement de réseaux de distribution Recherche de l'amélioration de l'Offre Recherche de l'augmentation de la Marge Brute Recherche de l'augmentation du Résultat Développement de l'Activité Conquérir de nouveaux Clients Conquérir de nouveaux Marchés Saisir les opportunités de Croissance	
Une carrière dédiée aux matériaux de construction De ma TPE à la Direction de la Filiale Espagnole d'une Multinationale Bilingue Espagnol	
Homme de terrain, Communicant averti, Manager dans l'âme, Rigoureux et Déterminé	
Disponibilité immédiate et mobilité géographique totale	
Formation – Consultant - Audit	

N°31	Ingénieur Qualité Sécurité Environnement
<p>Je souhaite continuer à rendre le métier de qualitiicienne sécurité environnement indispensable pour l'amélioration des performances de l'entreprise, pour satisfaire les clients et pour maintenir une bonne qualité et sécurité du travail des collaborateurs.</p>	
<p>Qualité Animation d'un système qualité, suivi et contrôle des indicateurs qualité, analyse des non-conformités internes et externes et mise en place des actions préventives et correctives. Réalisation d'audits, analyse des risques produits et procédés, gestion de projets qualité, formations qualité.</p>	
<p>Sécurité / Environnement Analyse des risques professionnels sur chaine de production et mise en place des actions préventives, mise à jour du document uniques, suivi des réglementations environnementales, suivi des indicateurs</p>	
<p>J'ai développé mon sens de la négociation et l'esprit d'équipe grâce à mon expérience de responsable qualité d'une chaine de production dans l'industrie aéronautique. Dans les situations imprévues je sais être réactive et m'adapter pour trouver la meilleure solution en accord avec les exigences internes et externes.</p>	
<p>Je suis une personne enthousiaste, curieuse et optimiste. J'aime le métier de qualitiicienne sécurité environnement qui permet de travailler avec toutes les parties prenantes d'une entreprise et de communiquer tant sur le plan professionnel qu'humain.</p>	
<p>Disponible Mobilité Pays-Basque et sud des Landes</p>	
<p>Qualité – Sécurité – Environnement</p>	

N°30	Responsable de réseau (distribution)
<p>Au bénéfice d'une solide expérience de gestion et d'animation d'un centre de profit (CA env. 20M €) durant 6 années (+de 30 magasins et 170 collaborateurs).</p>	
<p>Management Encadrement et animation de collaborateurs directs (>30) et indirects Participation aux recrutements et réalisation des entretiens individuels Préparation et animation de séminaires annuels pour le réseau</p> <p>Commercial Contrôle du respect du concept et des procédures Mise en oeuvre et contrôle de la politique commerciale Recherche d'opportunité de développement (POS et/ou produits)</p> <p>Analyse - Organisation - Administratif Contrôle des stocks, des marges et des frais de personnel (réseau/POS) Mise en oeuvre de mesures correctrices, individuelles ou globales Suivi des indicateurs des tableaux de bords et reporting</p>	
<p>« Multi » spécialiste du commerce de détail (Brevet fédéral Suisse) Création et/ou rénovation de 10 magasins en centre-ville et centre commerciaux Réalisation de stages de coaching en entreprise et formateur pour adultes</p>	
<p>Bonne vision globale des enjeux et objectifs (fonction/collaborateurs/entreprise) Volontaire, organisé et autonome Loyal / fidèle</p>	
<p>Disponibilité immédiate, sur la Nouvelle Aquitaine (domicilié dans les Landes)</p>	
<p>Commercial - Marketing</p>	

N°29	Gestion de centre de profits
De par ma formation et grâce à mes différentes expériences professionnelles, je suis une spécialiste de la gestion des entreprises.	
<p>Gestion Gérer et auditer des centres de profits Mettre en place des manuels de procédures ISO et réaliser des audits Qualité Mettre en place de tableaux de bord et analyser des statistiques</p> <p>Management Former et encadrer entre 10 et 15 collaborateurs Animer des réunions, planifier des tâches, gérer des priorités Rechercher des informations efficaces et les hiérarchiser</p> <p>Ressources humaines Recruter, rédiger des contrats et suivre l'intégration des salariés Gérer des dossiers salariés : congés, médecine du travail, formation Formaliser des procédures liées à la gestion du personnel</p> <p>Commercial Mettre en place, coordonner et suivre des projets de développement : Établir un plan d'animation commerciale, prospection en B to B et en B to C Veiller à la satisfaction et à la fidélisation de la clientèle Anticiper et gérer le risque client</p>	
Superviser des agences et des collaborateurs dans les domaines de la gestion, de l'assurance qualité et de la formation	
Ma capacité d'adaptation et ma flexibilité face au changement comptent parmi mes principales qualités.	
Disponibilité Immédiate tant en France qu'à l'international	
Gestion	

N°28	Chargé de communication. Gestion collaborative de projet
Après 10 ans en agence de publicité, je souhaite renforcer la dimension humaine et donner du sens à mes actions pros.	
<p>Compétences commerciales : développement et suivi de portefeuille clients / gestion de budget jusqu'à 400 K€, suivi commercial global.</p> <p>Compétences publicitaires : pilotage d'équipe et de projet, de la réflexion à l'analyse post-campagne.</p> <p>Compétences managériales : coordination et management d'équipes internes et externes intégrant conduite entretiens individuels ou encore l'animation de réunions et brainstorming</p>	
10 années en agence apprennent à s'adapter rapidement, à connaître ses différents clients et leurs marchés respectifs. Je sais travailler dans l'urgence et gérer simultanément jusqu'à 10 clients.	
Rigoureuse, autonome et engagée, je sais fédérer autour d'un projet pour un résultat optimal.	
Disponible Mobilité Pays-Basque et sud Landes	
Communication, Publicité	

N°26	Chef de Projet Développement - Innovation
En 16 ans d'activité professionnelle, la Gestion de Projet et l'Innovation se sont affirmées comme les 2 moteurs de mon parcours dans l'industrie agroalimentaire.	
<p>Gestion de projet</p> <ul style="list-style-type: none"> - Gestion de projets Développement : jusqu'à 30 projets gérés par an - Pilotage projets industriels : Transfert de lignes – Amélioration process <p>Management</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management d'équipe : 2 Ingénieurs et 3 Techniciens R&D - Management transversal sur projets industriels - Discussion et Orientation Plan de Développements avec équipes Marketing <p>Innovation</p> <ul style="list-style-type: none"> - Définition lignes directrices et mise en œuvre de plans d'Innovation - Organisation et animation de Brainstormings et de séance de créativité <p>Formulation</p> <ul style="list-style-type: none"> - Développements Biscuiterie et Pâtisserie – Plats cuisinés végétaux: Formulation – Sélection Ingrédients – Développement industriel – Définition spécifications – Rédaction Dossier technique - Développements produits finis en sous-traitance sur technologies diverses 	
Expertise dans le développement d'aliments diététiques et biologiques. Capacité à gérer de nombreux projets en parallèle. Orientée vers la recherche de solutions innovantes, produit – process - méthodologie	
Organisation – Coordination – Créativité – Leadership – Esprit d'équipe – Autonomie	
Disponible Landes et Pays Basque	
Agroalimentaire Chimie Fine	

N° 25	Manager en organisation et développement stratégique
<p>Au travers d'une vision globale et d'une approche systémique, apporter de la valeur ajoutée et innover dans les méthodes et les stratégies ... Transmettre mon savoir ...</p>	
<p>Un parcours riche ...</p> <p>Dix années passées dans le domaine de la haute technologique à concevoir et réaliser des outils de tests et de pilotage pour le monde militaire, l'automobile et la santé, m'ont sensibilisé à « l'approche systémique et l'ingénierie de projets ».</p> <p>Vingt années passées dans l'accompagnement et le développement « d'organisations et de réseaux d'organisations » (TPE, PME, associations, collectivités) dans différents secteurs (8 ans bâtiment) et domaines en y intégrant toutes mes compétences stratégiques, commerciales, organisationnelles, techniques (informatique, numérique, ...) et de management par projets, pour apporter dynamique, innovation et valeur ajoutée.</p> <p>Des compétences opérationnelles (quelques particularités) ...</p> <p>Management : management par projets Commerce : maillage des acteurs / outils pour générer des contacts Organisationnel : améliorer par une vision globale et une approche systémique, les méthodes, le système d'information et le positionnement des ressources (GPEC) Développement : innover dans les stratégies et services/produits, accompagner le changement, rechercher des financements pour cofinancer le développement. Intégrer les axes du développement durable.</p>	
<p>Audit et analyse pointue micro, macro des organisations. Montage des plans d'actions (plan de développement). Expertise et montage des cahiers des charges de plateformes Internet / TIC / Numérique / ERP. Particularité : Manager de projets et force de propositions, suite à un parcours riche et atypique.</p>	
<p>Entrepreneur, Entreprenant, Dynamique, Imaginatif, Curieux, Organisé, Soigneux, Structurant, Persévérant, Patient, Fédérateur, Généreux</p>	
<p>Disponibilité immédiate Mobilité entre Bordeaux et Toulouse et autre selon challenge</p>	
<p>Formation – Consultant – Audit Commercial - Marketing</p>	

N°24	Contrôleur de gestion
Contrôleuse de gestion rigoureuse et d'une grande capacité d'adaptation	
Après 14 ans d'expériences complémentaires dans des fonctions administratives et financières au profit du ministère de la Défense, je souhaite désormais me rendre utile auprès des entreprises locales.	
Mes différentes expériences me permettent en effet d'avoir le recul et les compétences nécessaires pour la fonction de contrôleur de gestion.	
Motivée et très ouverte d'esprit, je saurai m'adapter et utiliser les outils pertinents du contrôle de gestion.	
Calcul de coût de revient – Comptabilité analytique – Formalisation de procédures Tableaux de bord – Analyse des écarts – Cost killing	
Pédagogie, organisation, ténacité, curiosité intellectuelle	
Disponibilité immédiate, mobilité 50 km / 45 min autour de Bayonne	
Gestion – Administration – Contrôle de Gestion	

N°23	Ingénieur méthodes industrialisation
<p>Mon engagement personnel ainsi que ma démarche permanente orientée résultat rendent possible l'atteinte des objectifs qui me sont fixés.</p>	
<ul style="list-style-type: none"> • Etude des moyens à mettre en œuvre dans le cadre de nouveaux projets • Coordination, suivi et contrôle des prestations des entreprises extérieures • Optimisation des équipements existants et les adapter aux exigences (hygiène, sécurité, environnement) • Définition, installation et validation technique des nouveaux équipements industriels • Conception et modification technique des équipements de production • Définition de plan d'actions d'amélioration à mettre en œuvre avec le personnel • Assistance technique aux unités de fabrication, animation groupes de travail AMDEC, synoptique process fabrication 	
<p>10 ans d'expérience en bureau études, méthodes et industrialisation, ont aguerrir mes connaissances techniques dans les domaines de la construction mécanique, du Lean Manufacturing ou encore la gestion de projet</p>	
<p>Les différents projets que j'ai menés m'ont appris à mettre de la rigueur dans la gestion d'équipe et dans ma communication. Mon esprit d'analyse et ma créativité, me permettent de trouver des solutions tant organisationnelles que techniques.</p>	
<p>Disponible Aquitaine</p>	
<p>Production</p>	

N°21	Responsable Environnement / économie circulaire
Vers le zéro déchet : ne plus faire du déchet une contrainte mais une opportunité de nouveaux développements ou partenariats	
<p>Expériences – Compétences</p> <p>11 ans au sein du Conseil départemental de l'Essonne en tant que responsable de la politique de prévention et gestion des déchets, animatrice du 1^{er} programme national « Territoire Zéro Déchet, Zéro Gaspillage » :</p> <ul style="list-style-type: none"> - élaboration de la politique et des budgets - animation du réseau de collaborateurs internes et externes - organisation et animation d'évènements départementaux <p>2 ans au sein des communautés de communes du Plateau Picard et Clermontois en tant que chargée de mission « optimisation de la gestion et réduction des déchets »</p> <p>3 ans au sein de l'Agglomération Compiégnoise afin de développer les collectes sélectives et réorganiser les circuits de collecte d'ordures ménagères sur les 14 communes.</p>	
<p>Expertise, spécialité, particularité</p> <p>Expertise en gestion et prévention des déchets, animation territoriale.</p>	
<p>Qualités personnelles</p> <p>Autonomie, sens du contact, capacité à mettre en réseau, sens de la communication, sociabilité, dynamisme, esprit entreprenant, curiosité et créativité, bonnes capacités rédactionnelles</p>	
<p>Disponibilité, mobilité</p> <p>Mi-temps, mobilité à 20 mn autour du BAB</p>	
Qualité-Sécurité-Environnement	

N°20	Consultante/formatrice en santé publique
15 années d'expérience dans le management de projet en santé me permettent de mettre mes compétences à votre service	
<p>Former Construire et animer des formations en santé : méthodologie de projet, prévention et promotion santé, compétences psychosociales, économie sociale et solidaire...</p> <p>Manager des projets en santé Développer et/ou accompagner des projets en santé innovant de la phase de diagnostic à l'évaluation en s'appuyant à chaque étape sur la communication Mettre en place un réseau de santé Consolider et développer les partenariats privé, public et institutionnel Rechercher des financements européens, nationaux et régionaux</p> <p>Manager des Hommes : Gérer une équipe multi-sites : recrutement, entretien d'évaluation, accompagner la montée en compétences... Conduire le changement selon les méthodes agiles</p> <p>Manager des structures : Piloter une association/ un service : gouvernance, gestion financière, projet associatif/service Construire et mettre en œuvre la stratégie d'un service, d'une structure</p>	
Anglais (TOEIC 825), Maîtrise du pack Office, Sphinx, Slack, Trello, réseaux sociaux Pratique opérationnelle des concepts d'agilité Connaissance du secteur de l'Economie Sociale et Solidaire notamment mutualiste	
Structurée, j'ai de solide capacité d'adaptation et d'intégration. Animée d'une forte conscience professionnelle, ma persévérance est un atout que je souhaite mettre à votre service	
Disponibilité immédiate Mobile pour des missions sur la France entière	
Santé, formation	

N°17	Consultant Développement et Innovation Agro-Alimentaire
<p>Passionnée par l'agro-alimentaire, je souhaite apporter mon expertise en développement produits et commercial aux PME locales grâce à mon expérience des appels d'offres et mon réseau professionnel dans la distribution et la restauration hors foyer.</p>	
<p>Prospection commerciale : Participation à des appels d'offre pour un référencement national ou régional Sourcing fournisseurs et produits</p> <p>Gestion de projets en développement produits : Veille concurrentielle et définition de besoins Création de cahier des charges produit et pilotage de projet Lancement commercial</p> <p>Suivi qualité produit : Réalisation et suivi des cahiers des charges produits Suivi conformité produit versus cahier des charges Suivi et traitement des réclamations clients Coordination du plan d'action avec les industriels</p>	
<p>Bilingue Anglais (TOEIC : 900), Espagnol Bon Niveau Maîtrise des outils informatiques notamment le pack Office, Internet et réseaux sociaux . Base d'infographie (photoshop)</p>	
<p>Dynamique, créative, communicante, flexible, autonome, rigoureuse, organisée.</p>	
<p>Disponibilité immédiate. Disponible pour des déplacements réguliers en France et en Europe.</p>	
<p>Commercial – Développement Produit</p>	

N°16	Ingénieur Achat / Qualité / Développement Agro-Alimentaire
<p>Passionnée par l'agro-alimentaire, j'ai évolué dans des structures riches et variées (<i>Picard Surgelés, Mc Donald's France Services, Centrale Nationale Système U</i>). Je souhaite apporter mes compétences à des entreprises locales.</p>	
<p>Négociation commerciale et achats : Gestion d'appels d'offre Sourcing fournisseurs et produits Négociation commerciale et reporting</p> <p>Gestion de projets en développement produits : Veille concurrentielle et définition de besoins Création de cahier des charges produit et pilotage de projet Lancement commercial</p> <p>Suivi qualité produit : Réalisation et suivi des cahiers des charges produits Vérification conformité produit versus cahier des charges Suivi et traitement des réclamations clients Coordination du plan d'action avec les industriels</p>	
<p>Bilingue Anglais (TOEIC : 900), Espagnol Bon Niveau Maîtrise des outils informatiques notamment le pack Office, Internet et réseaux sociaux . Base d'infographie (Photoshop)</p>	
<p>Dynamique, rigoureuse, organisée, communicante, autonome, esprit d'équipe et Capacité d'intégration.</p>	
<p>Disponibilité immédiate. Disponible pour des déplacements réguliers en France et en Europe.</p>	
<p style="text-align: center;">Achats – Qualité – Développement Produit</p>	

N°14	Généraliste RH
Le goût du terrain, des relations sociales et de la découverte.	
<p>Chargée de Développement RH et de Recrutement - GETRAG FORD Transmissions (Production de boîtes de vitesse, 800 salariés) Relations sociales / Droit du travail / Développement RH / GPEC / Recrutement / Formation / Rémunération / Management / Gestion de projets / Gestion des intérimaires</p> <p>Chargée de Communication - GETRAG FORD Transmissions Rédaction des journaux internes et externes / Organisation d'événements entreprise / Relation presse / Traduction de journaux anglais/français</p> <p>Assistante RH - GETRAG FORD Transmissions Conduite du changement : Refonte des systèmes annuels d'évaluation : Audit social / Mise en place et pilotage de groupes de travail.</p> <p>Assistante RH - SNCF Dossier pénibilité / Paie / Création d'une base de données</p> <p>Assistante RH - Association d'insertion par l'activité économique (50 salariés) Comptabilité / Paie / Audit social</p> <p>Chargée de Recrutement - Randstad intérim Commercial / Recrutement / Paie</p>	
<p>Amélioration continue : Lean Manufacturing / Kaizen / Management Gestion stratégique et opérationnelle des RH / Psychologie du travail Anglais Intermédiaire / Espagnol Débutant (préparation du BULATS, examen prévu le 06/12/16)</p>	
<p>Positive, curieuse, à l'écoute, bienveillante et ferme, j'ai une grande capacité d'adaptation et un esprit d'équipe développé : "Seul on va plus vite, ensemble on va plus loin."</p>	
<p>Disponible immédiatement Landes et Pyrénées Atlantiques</p>	
<p>Ressources Humaines, Communication, Gestion de projets</p>	

N° 97	Sophrologie-conseil-coach
Management de l'être seul ou en équipe, conseil en bien-être. En contrat au service d'entreprises, d'associations, de territoires ou par facturation	
<ul style="list-style-type: none"> - Une riche expérience en compréhension humaines. - Un contrôle de la communication et du relationnel. - 3 années de cabinet libéral en techniques thérapeutique et conseils. <p>Mon intervention : donner du sens au travail ou dans la vie.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Amélioration de la concentration et de la perception de son corps. 2) Renforcer l'image de soi. 3) initier à la méditation (spécialité en méditation pleine conscience ou dirigé) 4) Libérer les émotions personnelles pour une meilleure performance. <ul style="list-style-type: none"> * 3 années en service Gériatrie, hôpital. * 2 années ambulancier CCA- urgence <ul style="list-style-type: none"> - Étudiant en psychologie cognitive. <ul style="list-style-type: none"> - Séances de méditation autonome ou de groupe. - Soins par magnétisme pour milieu hospitalier et maison de retraite. - Énergétique : libéralisation des mémoires enfouis. - Chi-Neï-Tsang : Massage du ventre d'après une technique d'origine Taoïste chinoise. (détoxication des organes du ventre) 	
Spécialité : Objectif performance, formation anti-stress. Voir le site : www.sophro-zen-nrj-64.fr	
Qualités personnelles : Autonome, de confiance, à l'écoute, intègre, observateur entreprenant.	
Me contacter, étudie toutes propositions dans le Pays Basque	
Sophrologie-conseil-coach	

N°95	Responsable communication
Construire, mettre mes compétences au service d'une entreprise, d'une association, d'un territoire	
<ul style="list-style-type: none"> - Mettre en place une stratégie de communication du web au print et vidéo. - Etre l'interface avec les partenaires, les élus, les médias et autres acteurs du territoire. - Conseiller les clients sur leur communication (personal branding, e-réputation) - Veiller à la mise en œuvre de la stratégie de communication - Evaluer l'impact de la stratégie mise en œuvre - Gérer une enveloppe budgétaire d'au moins 120 000 - Community manager - Mettre à jour un site internet - Gérer et animer des plateformes (extranet- réservations en ligne.) - Interview. - Rédiger les contenus éditoriaux, web et print et story board vidéo - Préparer et animer des conférences de presse - Veille documentaire - Evaluer l'impact des formations 	
Formation à la communication - Pack office et internet – Réseaux sociaux	
Dynamique, sens de l'écoute et du travail d'équipe, organisée et autonome.	
Immédiate sur le Pays Basque, Sud Landes et Ouest Béarn	
Responsable communication	

N° 94	Responsable formation
Construire, mettre mes compétences au service d'une entreprise, d'une association, d'un territoire	
<ul style="list-style-type: none"> • Créer l'ingénierie de projets : <u>Exemples</u> : ✓ Des Actions de Développement Emploi et Compétences, Territorial, GPECT. En partenariat avec la DIRECCTE, les branches professionnelles et les partenaires sociaux. Maison des saisonniers du Pays Basque. ✓ Plans de formations à destination des salariés des entreprises du Pays Basque. En partenariat avec la DIRECCTE, les 7 clusters du Pays Basque, les OPCA, les partenaires sociaux, le Conseil de Développement du Pays Basque et les organismes de formations. ✓ Création entreprise avec les partenaires locaux • Créer des modules de formations <u>Exemples</u> : ✓ Optimisation de votre visibilité sur internet et les réseaux sociaux ✓ Ecriture de mon profil sur les réseaux sociaux ✓ Tester ses besoins pour mieux se connaître ✓ Ingénierie de projets ✚ Gérer une enveloppe budgétaire d'au moins 120 000€ ✚ Veiller à la mise en œuvre des projets ✚ Evaluer l'impact des formations 	
Formation à la communication - Pack office et internet – Réseaux sociaux	
Dynamique, sens de l'écoute et du travail d'équipe, organisée et autonome.	
Immédiate sur le Pays Basque, Sud Landes et Ouest Béarn	
Responsable formation	

N° 93	Manager de projets
Construire, mettre mes compétences au service d'une entreprise, d'une association, d'un territoire	
<ul style="list-style-type: none"> • Construire toute l'ingénierie du projet à partir d'un audit avec les partenaires <p><u>Exemple de projets</u> :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Action Développement Emploi et Compétences sur un territoire, - Maison des Saisonniers du Pays-Basque, - Plans de formations à destination des salariés des entreprises du Pays Basque - Stratégie de communication du web au print et vidéo. - Enquête terrain (économie – emploi – formation.) Création entreprise <p><u>Les partenaires</u> : les acteurs de la saisonnalité au Pays-Basque, la DIRECCTE, les branches professionnelles, les partenaires sociaux, les 7 clusters du Pays Basque, les OPCA, le Conseil de Développement du Pays Basque et les organismes de formations.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Mettre en place des outils (indicateurs de suivi qualitatif et quantitatif, planning d'exécution documents de communication du web au print en passant par la vidéo) • Animer les comités de pilotage • Gérer une enveloppe budgétaire d'au moins 120 000€ • Suivre la mise en œuvre du projet • Evaluer l'impact des projets 	
Gestion prévisionnelle des Emplois et compétences – Communication - Formation Pack office et internet – Réseaux sociaux	
Dynamique, sens de l'écoute et du travail d'équipe, organisée et autonome.	
Immédiate sur le Pays Basque, Sud Landes et Ouest Béarn	
Manager de projets	

N° 76	Chargée de mission eau
4 ans d'expérience dans le domaine de la gestion de l'eau	
<p>Master 2 « Gestion de l'Environnement et Traitement des Eaux »</p> <p>Etudes hydrologiques, hydrauliques et hydrogéologiques (dossier loi sur l'eau, aménagement foncier, PLU, carrières, DUP captages AEP, assainissement non collectif, ICPE),</p> <p>Réponse aux appels d'offre et rédaction de cahier des charges</p> <p>Missions terrains : Essais de pompages et interprétation, diagnostic de forages (AEP, irrigation et industriel), relevé coupes géologiques, réalisation de tests de perméabilité, mesures débits, échantillonnage en cours d'eau, cartographie, dimensionnement d'assainissement non collectif, dimensionnement d'ouvrages d'art, suivi de chantier.</p> <p>Expérience en bureau d'études, en collectivités territoriales et au Service de la Police de l'Eau</p>	
<p>Outils informatiques : Map Info, Corel Draw, Carto Exploreur, Arc Gis, SEQ-Eau Pack Office</p> <p>Anglais (lu, écrit, parlé)</p>	
Rigueur, sincérité, polyvalence, adaptabilité, autonomie, persévérance, détermination, force de proposition, esprit méthodique, curiosité	
<p>Disponibilité immédiate</p> <p>Mobile France</p>	
Qualité Sécurité Environnement	