

Les miniCV de Nouvelle Donne Pays Basque Landes

au 6 janvier 2018

Cette liste est en ligne sur le site www.nouvelle-donne.fr

- 34- Directeur de réseau de distribution**
- 33- Achats, approvisionnements et logistique**
- 32- Consultant en négoce de matériaux BTP**
- 31- Ingénieur Qualité Sécurité Environnement**
- 30- Responsable de réseau (distribution)**
- 29- Gestion de centre de profits**
- 28- Chargée de communication. Gestion collaborative de projet**
- 27- Directeur régional Sud-Ouest**
- 26- Chef de projet développement - innovation**
- 25- Manager en organisation et développement stratégique**
- 24- Contrôleur de gestion**
- 23- Ingénieur méthodes industrialisation**
- 21- Responsable Environnement / Économie circulaire**
- 20- Consultante / Formatrice en santé publique**
- 17- Consultant développement et innovation agro-alimentaire**
- 16- Ingénieur achat/qualité/développement agro-alimentaire**
- 14- Généraliste RH**
- 97- Sophrologie-conseil-coach**
- 95- Responsable communication**
- 94- Responsable formation**
- 93- Manager de projets**
- 76- Chargée de mission Eau**

N°34	Directeur de réseau de distribution
Maîtriser et développer une structure commerciale et logistique Diriger, Animer, Former et Accompagner des équipes pluridisciplinaires	
<p>Fédérer mes équipes autour d'une ambition commune La Satisfaction Client</p> <p>Créer et développer un réseau de distribution</p> <p>Consolider l'organisation pour l'amélioration des résultats</p> <p>Accompagner les équipes commerciales</p> <p>Rationaliser les achats</p> <p>Optimiser les stocks et la logistique</p> <p>Assurer la veille concurrentielle</p>	
<p>Une carrière dédiée aux matériaux de construction</p> <p>De ma TPE à la Direction de la Filiale Espagnole d'une Multinationale</p> <p>Bilingue Espagnol</p>	
<p>Homme de terrain, Communicant averti, Manager dans l'âme, Rigoureux et Déterminé</p>	
<p>Disponibilité immédiate et mobilité géographique totale</p>	
<p>Commercial - Marketing Bâtiment – Travaux Public</p>	

N°33	Achats, approvisionnement et logistique
Gestion et développement d'un portefeuille achat d'environ 15 marques (600 articles / 5 Mio CHF) au sein d'une PME spécialiste de la distribution en Suisse	
<p>Négociation Suivi et développement des dossiers fournisseurs / Prestataires Gestion des assortiments, lignes de prix et approvisionnements Recherche et sélection de nouvelles marques ou fabricants</p> <p>Analyse & développement Etude de faisabilité. Calcul des PR/PV et marges. Veille concurrentielle Création et suivi des budgets, tableaux de bords et procédures internes Réalisation d'activités commerciales (Catalogues, dégustations...)</p> <p>Gestion / Administration Suivi des factures et litiges fournisseurs / Prestataires Suivi des stocks / Inventaires. Contrôle et mise en place de mesures correctrices Pilotage des outils informatiques (Hardware/Software/Téléphonie), ainsi que de développement (Traçabilité SSCC, interface EDI, GED, App. iPad)</p> <p>Management Encadrement d'équipes, logistique et service client (facturation)</p>	
Connaissance approfondie des outils bureautiques (MS-Office/Univers apple) Membre du comité de direction durant 3 années	
Bonne vision globale des enjeux et des objectifs Pluridisciplinaire, organisé et autonome Loyal et fidèle à l'entreprise et à mes engagements	
Disponibilité immédiate sur les Landes et les départements limitrophes	
Commercial - Marketing / Logistique - Transports	

N° 32	Consultant en négoce de matériaux BTP
<p>Développer le réseau et les marchés Accompagner les équipes commerciales</p>	
<p>Développement de réseaux de distribution Recherche de l'amélioration de l'Offre Recherche de l'augmentation de la Marge Brute Recherche de l'augmentation du Résultat Développement de l'Activité Conquérir de nouveaux Clients Conquérir de nouveaux Marchés Saisir les opportunités de Croissance</p>	
<p>Une carrière dédiée aux matériaux de construction De ma TPE à la Direction de la Filiale Espagnole d'une Multinationale Bilingue Espagnol</p>	
<p>Homme de terrain, Communicant averti, Manager dans l'âme, Rigoureux et Déterminé</p>	
<p>Disponibilité immédiate et mobilité géographique totale</p>	
<p>Formation – Consultant - Audit</p>	

N°31	Ingénieur Qualité Sécurité Environnement
<p>Je souhaite continuer à rendre le métier de qualitiennne sécurité environnement indispensable pour l'amélioration des performances de l'entreprise, pour satisfaire les clients et pour maintenir une bonne qualité et sécurité du travail des collaborateurs.</p>	
<p>Qualité Animation d'un système qualité, suivi et contrôle des indicateurs qualité, analyse des non-conformités internes et externes et mise en place des actions préventives et correctives. Réalisation d'audits, analyse des risques produits et procédés, gestion de projets qualité, formations qualité.</p>	
<p>Sécurité / Environnement Analyse des risques professionnels sur chaine de production et mise en place des actions préventives, mise à jour du document uniques, suivi des réglementations environnementales, suivi des indicateurs</p>	
<p>J'ai développé mon sens de la négociation et l'esprit d'équipe grâce à mon expérience de responsable qualité d'une chaine de production dans l'industrie aéronautique. Dans les situations imprévues je sais être réactive et m'adapter pour trouver la meilleure solution en accord avec les exigences internes et externes.</p>	
<p>Je suis une personne enthousiaste, curieuse et optimiste. J'aime le métier de qualitiennne sécurité environnement qui permet de travailler avec toutes les parties prenantes d'une entreprise et de communiquer tant sur le plan professionnel qu'humain.</p>	
<p>Disponible Mobilité Pays-Basque et sud des Landes</p>	
<p>Qualité – Sécurité – Environnement</p>	

N°30	Responsable de réseau (distribution)
Au bénéfice d'une solide expérience de gestion et d'animation d'un centre de profit (CA env. 20M €) durant 6 années (+de 30 magasins et 170 collaborateurs).	
<p>Management Encadrement et animation de collaborateurs directs (>30) et indirects Participation aux recrutements et réalisation des entretiens individuels Préparation et animation de séminaires annuels pour le réseau</p> <p>Commercial Contrôle du respect du concept et des procédures Mise en oeuvre et contrôle de la politique commerciale Recherche d'opportunité de développement (POS et/ou produits)</p> <p>Analyse - Organisation - Administratif Contrôle des stocks, des marges et des frais de personnel (réseau/POS) Mise en oeuvre de mesures correctrices, individuelles ou globales Suivi des indicateurs des tableaux de bords et reporting</p>	
« Multi » spécialiste du commerce de détail (Brevet fédéral Suisse) Création et/ou rénovation de 10 magasins en centre-ville et centre commerciaux Réalisation de stages de coaching en entreprise et formateur pour adultes	
Bonne vision globale des enjeux et objectifs (fonction/collaborateurs/entreprise) Volontaire, organisé et autonome Loyal / fidèle	
Disponibilité immédiate, sur la Nouvelle Aquitaine (domicilié dans les Landes)	
Commercial - Marketing	

N°29	Gestion de centre de profits
De par ma formation et grâce à mes différentes expériences professionnelles, je suis une spécialiste de la gestion des entreprises.	
<p>Gestion Gérer et auditer des centres de profits Mettre en place des manuels de procédures ISO et réaliser des audits Qualité Mettre en place de tableaux de bord et analyser des statistiques</p> <p>Management Former et encadrer entre 10 et 15 collaborateurs Animer des réunions, planifier des tâches, gérer des priorités Rechercher des informations efficaces et les hiérarchiser</p> <p>Ressources humaines Recruter, rédiger des contrats et suivre l'intégration des salariés Gérer des dossiers salariés : congés, médecine du travail, formation Formaliser des procédures liées à la gestion du personnel</p> <p>Commercial Mettre en place, coordonner et suivre des projets de développement : Établir un plan d'animation commerciale, prospection en B to B et en B to C Veiller à la satisfaction et à la fidélisation de la clientèle Anticiper et gérer le risque client</p>	
Superviser des agences et des collaborateurs dans les domaines de la gestion, de l'assurance qualité et de la formation	
Ma capacité d'adaptation et ma flexibilité face au changement comptent parmi mes principales qualités.	
Disponibilité Immédiate tant en France qu'à l'international	
Gestion	

N°28	Chargé de communication. Gestion collaborative de projet
Après 10 ans en agence de publicité, je souhaite renforcer la dimension humaine et donner du sens à mes actions pros.	
<p>Compétences commerciales : développement et suivi de portefeuille clients / gestion de budget jusqu'à 400 K€, suivi commercial global.</p> <p>Compétences publicitaires : pilotage d'équipe et de projet, de la réflexion à l'analyse post-campagne.</p> <p>Compétences managériales : coordination et management d'équipes internes et externes intégrant conduite entretiens individuels ou encore l'animation de réunions et brainstorming</p>	
10 années en agence apprennent à s'adapter rapidement, à connaître ses différents clients et leurs marchés respectifs. Je sais travailler dans l'urgence et gérer simultanément jusqu'à 10 clients.	
Rigoureuse, autonome et engagée, je sais fédérer autour d'un projet pour un résultat optimal.	
Disponible Mobilité Pays-Basque et sud Landes	
Communication, Publicité	

N°27	Directeur régional Sud-Ouest
Femme de réseau, dynamique et engagée, dotée d'une forte culture clients, je développe les partenariats pour réussir.	
<p>Manager : co développer et consolider les connaissances avec les équipes transverses, visant à optimiser un service de proximité et de qualité à nos clients. Etre acteur du changement, contribuer aux projets et au développement de l'entreprise.</p> <p>Analyser : les marchés, le positionnement, la pertinence et l'efficacité des organisations, actions et budgets investis (ROI), contribue à la réalisation des objectifs.</p> <p>Négociier : Construction et pilotage de la stratégie commerciale, des orientations, évolutions et priorités. Vendre, prospecter, fidéliser, anticiper les risques et recouvrer les créances, améliorer la rentabilité de produits ou services à forte valeur ajoutée, susciter l'innovation.</p>	
Expert en négociation de produits ou services à forte valeur ajoutée, Conseil et force de proposition (prestations sur mesure) Facilitateur et Influenceur en synergie de réseaux	
La curiosité de l'épicurienne que je suis, m'offre de goûter au plaisir de découvrir, réaliser et partager	
Disponibilité immédiate	
Commercial-Marketing	

N°26	Chef de Projet Développement - Innovation
En 16 ans d'activité professionnelle, la Gestion de Projet et l'Innovation se sont affirmées comme les 2 moteurs de mon parcours dans l'industrie agroalimentaire.	
<p>Gestion de projet</p> <ul style="list-style-type: none"> - Gestion de projets Développement : jusqu'à 30 projets gérés par an - Pilotage projets industriels : Transfert de lignes – Amélioration process <p>Management</p> <ul style="list-style-type: none"> - Management d'équipe : 2 Ingénieurs et 3 Techniciens R&D - Management transversal sur projets industriels - Discussion et Orientation Plan de Développements avec équipes Marketing <p>Innovation</p> <ul style="list-style-type: none"> - Définition lignes directrices et mise en œuvre de plans d'Innovation - Organisation et animation de Brainstormings et de séance de créativité <p>Formulation</p> <ul style="list-style-type: none"> - Développements Biscuiterie et Pâtisserie – Plats cuisinés végétaux: Formulation – Sélection Ingrédients – Développement industriel – Définition spécifications – Rédaction Dossier technique - Développements produits finis en sous-traitance sur technologies diverses 	
<p>Expertise dans le développement d'aliments diététiques et biologiques. Capacité à gérer de nombreux projets en parallèle. Orientée vers la recherche de solutions innovantes, produit – process - méthodologie</p>	
Organisation – Coordination – Créativité – Leadership – Esprit d'équipe – Autonomie	
<p>Disponible Landes et Pays Basque</p>	
<p>Agroalimentaire Chimie Fine</p>	

N° 25	Manager en organisation et développement stratégique
<p>Au travers d'une vision globale et d'une approche systémique, apporter de la valeur ajoutée et innover dans les méthodes et les stratégies ... Transmettre mon savoir ...</p>	
<p>Un parcours riche ...</p> <p>Dix années passées dans le domaine de la haute technologique à concevoir et réaliser des outils de tests et de pilotage pour le monde militaire, l'automobile et la santé, m'ont sensibilisé à « l'approche systémique et l'ingénierie de projets ».</p> <p>Vingt années passées dans l'accompagnement et le développement « d'organisations et de réseaux d'organisations » (TPE, PME, associations, collectivités) dans différents secteurs (8 ans bâtiment) et domaines en y intégrant toutes mes compétences stratégiques, commerciales, organisationnelles, techniques (informatique, numérique, ...) et de management par projets, pour apporter dynamique, innovation et valeur ajoutée.</p>	
<p>Des compétences opérationnelles (quelques particularités) ...</p> <p>Management : management par projets Commerce : maillage des acteurs / outils pour générer des contacts Organisationnel : améliorer par une vision globale et une approche systémique, les méthodes, le système d'information et le positionnement des ressources (GPEC) Développement : innover dans les stratégies et services/produits, accompagner le changement, rechercher des financements pour cofinancer le développement. Intégrer les axes du développement durable.</p>	
<p>Audit et analyse pointue micro, macro des organisations. Montage des plans d'actions (plan de développement). Expertise et montage des cahiers des charges de plateformes Internet / TIC / Numérique / ERP. Particularité : Manager de projets et force de propositions, suite à un parcours riche et atypique.</p>	
<p>Entrepreneur, Entreprenant, Dynamique, Imaginatif, Curieux, Organisé, Soigneux, Structurant, Persévérant, Patient, Fédérateur, Généreux</p>	
<p>Disponibilité immédiate Mobilité entre Bordeaux et Toulouse et autre selon challenge</p>	
<p>Formation – Consultant – Audit Commercial - Marketing</p>	

N°24	Contrôleur de gestion
Contrôleuse de gestion rigoureuse et d'une grande capacité d'adaptation	
<p>Après 14 ans d'expériences complémentaires dans des fonctions administratives et financières au profit du ministère de la Défense, je souhaite désormais me rendre utile auprès des entreprises locales.</p> <p>Mes différentes expériences me permettent en effet d'avoir le recul et les compétences nécessaires pour la fonction de contrôleur de gestion.</p> <p>Motivée et très ouverte d'esprit, je saurai m'adapter et utiliser les outils pertinents du contrôle de gestion.</p>	
Calcul de coût de revient – Comptabilité analytique – Formalisation de procédures Tableaux de bord – Analyse des écarts – Cost killing	
Pédagogie, organisation, ténacité, curiosité intellectuelle	
Disponibilité immédiate, mobilité 50 km / 45 min autour de Bayonne	
Gestion – Administration – Contrôle de Gestion	

N°23	Ingénieur méthodes industrialisation
<p>Mon engagement personnel ainsi que ma démarche permanente orientée résultat rendent possible l'atteinte des objectifs qui me sont fixés.</p>	
<ul style="list-style-type: none"> • Etude des moyens à mettre en œuvre dans le cadre de nouveaux projets • Coordination, suivi et contrôle des prestations des entreprises extérieures • Optimisation des équipements existants et les adapter aux exigences (hygiène, sécurité, environnement) • Définition, installation et validation technique des nouveaux équipements industriels • Conception et modification technique des équipements de production • Définition de plan d'actions d'amélioration à mettre en œuvre avec le personnel • Assistance technique aux unités de fabrication, animation groupes de travail AMDEC, synoptique process fabrication 	
<p>10 ans d'expérience en bureau études, méthodes et industrialisation, ont aguerrir mes connaissances techniques dans les domaines de la construction mécanique, du Lean Manufacturing ou encore la gestion de projet</p>	
<p>Les différents projets que j'ai menés m'ont appris à mettre de la rigueur dans la gestion d'équipe et dans ma communication. Mon esprit d'analyse et ma créativité, me permettent de trouver des solutions tant organisationnelles que techniques.</p>	
<p>Disponible Aquitaine</p>	
<p>Production</p>	

N°21	Responsable Environnement / économie circulaire
Vers le zéro déchet : ne plus faire du déchet une contrainte mais une opportunité de nouveaux développements ou partenariats	
<p>Expériences – Compétences</p> <p>11 ans au sein du Conseil départemental de l'Essonne en tant que responsable de la politique de prévention et gestion des déchets, animatrice du 1^{er} programme national « Territoire Zéro Déchet, Zéro Gaspillage » :</p> <ul style="list-style-type: none"> - élaboration de la politique et des budgets - animation du réseau de collaborateurs internes et externes - organisation et animation d'évènements départementaux <p>2 ans au sein des communautés de communes du Plateau Picard et Clermontois en tant que chargée de mission « optimisation de la gestion et réduction des déchets »</p> <p>3 ans au sein de l'Agglomération Compiégnoise afin de développer les collectes sélectives et réorganiser les circuits de collecte d'ordures ménagères sur les 14 communes.</p>	
<p>Expertise, spécialité, particularité</p> <p>Expertise en gestion et prévention des déchets, animation territoriale.</p>	
<p>Qualités personnelles</p> <p>Autonomie, sens du contact, capacité à mettre en réseau, sens de la communication, sociabilité, dynamisme, esprit entreprenant, curiosité et créativité, bonnes capacités rédactionnelles</p>	
<p>Disponibilité, mobilité</p> <p>Mi-temps, mobilité à 20 mn autour du BAB</p>	
Qualité-Sécurité-Environnement	

N°20	Consultante/formatrice en santé publique
15 années d'expérience dans le management de projet en santé me permettent de mettre mes compétences à votre service	
<p>Former Construire et animer des formations en santé : méthodologie de projet, prévention et promotion santé, compétences psychosociales, économie sociale et solidaire...</p> <p>Manager des projets en santé Développer et/ou accompagner des projets en santé innovant de la phase de diagnostic à l'évaluation en s'appuyant à chaque étape sur la communication Mettre en place un réseau de santé Consolider et développer les partenariats privé, public et institutionnel Rechercher des financements européens, nationaux et régionaux</p> <p>Manager des Hommes : Gérer une équipe multi-sites : recrutement, entretien d'évaluation, accompagner la montée en compétences... Conduire le changement selon les méthodes agiles</p> <p>Manager des structures : Piloter une association/ un service : gouvernance, gestion financière, projet associatif/service Construire et mettre en œuvre la stratégie d'un service, d'une structure</p>	
Anglais (TOEIC 825), Maîtrise du pack Office, Sphinx, Slack, Trello, réseaux sociaux Pratique opérationnelle des concepts d'agilité	
Connaissance du secteur de l'Economie Sociale et Solidaire notamment mutualiste	
Structurée, j'ai de solide capacité d'adaptation et d'intégration. Animée d'une forte conscience professionnelle, ma persévérance est un atout que je souhaite mettre à votre service	
Disponibilité immédiate Mobile pour des missions sur la France entière	
Santé, formation	

N°17	Consultant Développement et Innovation Agro-Alimentaire
<p>Passionnée par l'agro-alimentaire, je souhaite apporter mon expertise en développement produits et commercial aux PME locales grâce à mon expérience des appels d'offres et mon réseau professionnel dans la distribution et la restauration hors foyer.</p>	
<p>Prospection commerciale : Participation à des appels d'offre pour un référencement national ou régional Sourcing fournisseurs et produits</p> <p>Gestion de projets en développement produits : Veille concurrentielle et définition de besoins Création de cahier des charges produit et pilotage de projet Lancement commercial</p> <p>Suivi qualité produit : Réalisation et suivi des cahiers des charges produits Suivi conformité produit versus cahier des charges Suivi et traitement des réclamations clients Coordination du plan d'action avec les industriels</p>	
<p>Bilingue Anglais (TOEIC : 900), Espagnol Bon Niveau Maîtrise des outils informatiques notamment le pack Office, Internet et réseaux sociaux . Base d'infographie (photoshop)</p>	
<p>Dynamique, créative, communicante, flexible, autonome, rigoureuse, organisée.</p>	
<p>Disponibilité immédiate. Disponible pour des déplacements réguliers en France et en Europe.</p>	
<p>Commercial – Développement Produit</p>	

N°16	Ingénieur Achat / Qualité / Développement Agro-Alimentaire
<p>Passionnée par l'agro-alimentaire, j'ai évolué dans des structures riches et variées (<i>Picard Surgelés, Mc Donald's France Services, Centrale Nationale Système U</i>). Je souhaite apporter mes compétences à des entreprises locales.</p>	
<p>Négociation commerciale et achats : Gestion d'appels d'offre Sourcing fournisseurs et produits Négociation commerciale et reporting Gestion de projets en développement produits : Veille concurrentielle et définition de besoins Création de cahier des charges produit et pilotage de projet Lancement commercial Suivi qualité produit : Réalisation et suivi des cahiers des charges produits Vérification conformité produit versus cahier des charges Suivi et traitement des réclamations clients Coordination du plan d'action avec les industriels</p>	
<p>Bilingue Anglais (TOEIC : 900), Espagnol Bon Niveau Maîtrise des outils informatiques notamment le pack Office, Internet et réseaux sociaux . Base d'infographie (Photoshop)</p>	
<p>Dynamique, rigoureuse, organisée, communicante, autonome, esprit d'équipe et Capacité d'intégration.</p>	
<p>Disponibilité immédiate. Disponible pour des déplacements réguliers en France et en Europe.</p>	
<p>Achats – Qualité – Développement Produit</p>	

N°14	Généraliste RH
Le goût du terrain, des relations sociales et de la découverte.	
<p>Chargée de Développement RH et de Recrutement - GETRAG FORD Transmissions (Production de boîtes de vitesse, 800 salariés) Relations sociales / Droit du travail / Développement RH / GPEC / Recrutement / Formation / Rémunération / Management / Gestion de projets / Gestion des intérimaires</p> <p>Chargée de Communication - GETRAG FORD Transmissions Rédaction des journaux internes et externes / Organisation d'événements entreprise / Relation presse / Traduction de journaux anglais/français</p> <p>Assistante RH - GETRAG FORD Transmissions Conduite du changement : Refonte des systèmes annuels d'évaluation : Audit social / Mise en place et pilotage de groupes de travail.</p> <p>Assistante RH - SNCF Dossier pénibilité / Paie / Création d'une base de données</p> <p>Assistante RH - Association d'insertion par l'activité économique (50 salariés) Comptabilité / Paie / Audit social</p> <p>Chargée de Recrutement - Randstad intérim Commercial / Recrutement / Paie</p>	
<p>Amélioration continue : Lean Manufacturing / Kaizen / Management Gestion stratégique et opérationnelle des RH / Psychologie du travail Anglais Intermédiaire / Espagnol Débutant (préparation du BULATS, examen prévu le 06/12/16)</p>	
<p>Positive, curieuse, à l'écoute, bienveillante et ferme, j'ai une grande capacité d'adaptation et un esprit d'équipe développé : "Seul on va plus vite, ensemble on va plus loin."</p>	
<p>Disponible immédiatement Landes et Pyrénées Atlantiques</p>	
<p>Ressources Humaines, Communication, Gestion de projets</p>	

N° 97	Sophrologie-conseil-coach
<p>Management de l'être seul ou en équipe, conseil en bien-être. En contrat au service d'entreprises, d'associations, de territoires ou par facturation</p>	
<p>- Une riche expérience en compréhension humaines. - Un contrôle de la communication et du relationnel. - 3 années de cabinet libéral en techniques thérapeutique et conseils.</p> <p>Mon intervention : donner du sens au travail ou dans la vie. 1) Amélioration de la concentration et de la perception de son corps. 2) Renforcer l'image de soi. 3) initier à la méditation (spécialité en méditation pleine conscience ou dirigé) 4) Libérer les émotions personnelles pour une meilleure performance.</p> <p>* 3 années en service Gériatrie, hôpital. * 2 années ambulancier CCA- urgence – Étudiant en psychologie cognitive.</p> <p>- Séances de méditation autonome ou de groupe. - Soins par magnétisme pour milieu hospitalier et maison de retraite. - Énergétique : libéralisation des mémoires enfouis. - Chi-Neï-Tsang : Massage du ventre d'après une technique d'origine Taoïste chinoise. (détoxication des organes du ventre)</p>	
<p>Spécialité : Objectif performance, formation anti-stress. Voir le site : www.sophro-zen-nrj-64.fr</p>	
<p>Qualités personnelles : Autonome, de confiance, à l'écoute, intègre, observateur entreprenant.</p>	
<p>Me contacter, étudie toutes propositions dans le Pays Basque</p>	
<p>Sophrologie-conseil-coach</p>	

N°95	Responsable communication
Construire, mettre mes compétences au service d'une entreprise, d'une association, d'un territoire	
<ul style="list-style-type: none"> - Mettre en place une stratégie de communication du web au print et vidéo. - Etre l'interface avec les partenaires, les élus, les médias et autres acteurs du territoire. - Conseiller les clients sur leur communication (personal branding, e-réputation) - Veiller à la mise en œuvre de la stratégie de communication - Evaluer l'impact de la stratégie mise en œuvre - Gérer une enveloppe budgétaire d'au moins 120 000 - Community manager - Mettre à jour un site internet - Gérer et animer des plateformes (extranet- réservations en ligne.) - Interview. - Rédiger les contenus éditoriaux, web et print et story board vidéo - Préparer et animer des conférences de presse - Veille documentaire - Evaluer l'impact des formations 	
Formation à la communication - Pack office et internet – Réseaux sociaux	
Dynamique, sens de l'écoute et du travail d'équipe, organisée et autonome.	
Immédiate sur le Pays Basque, Sud Landes et Ouest Béarn	
Responsable communication	

N° 94	Responsable formation
Construire, mettre mes compétences au service d'une entreprise, d'une association, d'un territoire	
<ul style="list-style-type: none"> • Créer l'ingénierie de projets : <p><u>Exemples</u> :</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Des Actions de Développement Emploi et Compétences, Territorial, GPECT. En partenariat avec la DIRECCTE, les branches professionnelles et les partenaires sociaux. Maison des saisonniers du Pays Basque. ✓ Plans de formations à destination des salariés des entreprises du Pays Basque. En partenariat avec la DIRECCTE, les 7 clusters du Pays Basque, les OPCA, les partenaires sociaux, le Conseil de Développement du Pays Basque et les organismes de formations. ✓ Création entreprise avec les partenaires locaux <ul style="list-style-type: none"> • Créer des modules de formations <p><u>Exemples</u> :</p> <ul style="list-style-type: none"> ✓ Optimisation de votre visibilité sur internet et les réseaux sociaux ✓ Ecriture de mon profil sur les réseaux sociaux ✓ Tester ses besoins pour mieux se connaître ✓ Ingénierie de projets <ul style="list-style-type: none"> ✚ Gérer une enveloppe budgétaire d'au moins 120 000€ ✚ Veiller à la mise en œuvre des projets ✚ Evaluer l'impact des formations 	
Formation à la communication - Pack office et internet – Réseaux sociaux	
Dynamique, sens de l'écoute et du travail d'équipe, organisée et autonome.	
Immédiate sur le Pays Basque, Sud Landes et Ouest Béarn	
Responsable formation	

N° 93	Manager de projets
Construire, mettre mes compétences au service d'une entreprise, d'une association, d'un territoire	
<ul style="list-style-type: none"> • Construire toute l'ingénierie du projet à partir d'un audit avec les partenaires <p><u>Exemple de projets</u> :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Action Développement Emploi et Compétences sur un territoire, - Maison des Saisonniers du Pays-Basque, - Plans de formations à destination des salariés des entreprises du Pays Basque - Stratégie de communication du web au print et vidéo. - Enquête terrain (économie – emploi – formation.) Création entreprise <p><u>Les partenaires</u> : les acteurs de la saisonnalité au Pays-Basque, la DIRECCTE, les branches professionnelles, les partenaires sociaux, les 7 clusters du Pays Basque, les OPCA, le Conseil de Développement du Pays Basque et les organismes de formations.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Mettre en place des outils (indicateurs de suivi qualitatif et quantitatif, planning d'exécution documents de communication du web au print en passant par la vidéo) • Animer les comités de pilotage • Gérer une enveloppe budgétaire d'au moins 120 000€ • Suivre la mise en œuvre du projet • Evaluer l'impact des projets 	
Gestion prévisionnelle des Emplois et compétences – Communication - Formation Pack office et internet – Réseaux sociaux	
Dynamique, sens de l'écoute et du travail d'équipe, organisée et autonome.	
Immédiate sur le Pays Basque, Sud Landes et Ouest Béarn	
Manager de projets	

N° 76	Chargée de mission eau
4 ans d'expérience dans le domaine de la gestion de l'eau	
<p>Master 2 « Gestion de l'Environnement et Traitement des Eaux »</p> <p>Etudes hydrologiques, hydrauliques et hydrogéologiques (dossier loi sur l'eau, aménagement foncier, PLU, carrières, DUP captages AEP, assainissement non collectif, ICPE),</p> <p>Réponse aux appels d'offre et rédaction de cahier des charges</p> <p>Missions terrains : Essais de pompages et interprétation, diagnostic de forages (AEP, irrigation et industriel), relevé coupes géologiques, réalisation de tests de perméabilité, mesures débits, échantillonnage en cours d'eau, cartographie, dimensionnement d'assainissement non collectif, dimensionnement d'ouvrages d'art, suivi de chantier.</p> <p>Expérience en bureau d'études, en collectivités territoriales et au Service de la Police de l'Eau</p>	
<p>Outils informatiques : Map Info, Corel Draw, Carto Exploreur, Arc Gis, SEQ-Eau Pack Office</p> <p>Anglais (lu, écrit, parlé)</p>	
Rigueur, sincérité, polyvalence, adaptabilité, autonomie, persévérance, détermination, force de proposition, esprit méthodique, curiosité	
<p>Disponibilité immédiate</p> <p>Mobile France</p>	
Qualité Sécurité Environnement	