

# Didier Allamand

11, boulevard de Lattre de Tassigny  
40990 Saint-Paul-lès-Dax

Mobile : 06.40.56.30.38  
Email : dallamand@orange.fr



## Responsable de réseau - Distribution

« Sens de l'écoute et du dialogue, capacité à convaincre, autonome, organisé et réactif, loyal. »

### COMPETENCES CLEFS

---

- ✓ Management et gestion d'équipe, supervision et développement des compétences
- ✓ Gestion commerciale et budgétaire. Veille concurrentielle
- ✓ Négociations fournisseurs, prestataires et comptes clés
- ✓ Suivi des indicateurs et mise en place de mesures correctrices

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

2006 - 2015 Bugnet Saprochi SA - PME Suisse - Importation, représentation et distribution  
*Food, boissons & non-food pour les Cash&carry, la GMS et la distribution spécialisée*

- ▶ **Responsable achat depuis 2009 / Membre du comité de direction dès 2012**
  - Suivi et développement dossiers fournisseurs (15 marques, 600 articles / 4 à 5 Mio CHF)
  - Recherche et sélection de nouvelles marques, rencontres fournisseurs et visites salons (SIAL / SIRHA)
  - Négociations fournisseurs et prestataires, étude de faisabilité, calcul des PR / PV & marges
  - Elaboration des assortiments, des budgets et veille concurrentielle
- ▶ **Responsable logistique et informatique - depuis 2012**
  - Encadrement de l'équipe. Suivi des flux marchand, stockage, ventes et investissements
  - Pilotage et développement de l'environnement informatique (Traçabilité SSCC, interface EDI, GED)
  - Suivi des procédures et des performances afin d'optimiser les coûts. Création de tableaux de bords
- ▶ **Key Account Suisse Romande - de 2006 à 2009**
  - Gestion du portefeuille clients existant et prospection nouveaux clients. Veille concurrentielle
  - Développement du CA, suivi des budgets et des investissements
  - Visite de marché, contrôle des assortiments et application des plans promotionnels

1992 - 2004 Naville SA - Groupe Lagardère  
*Distribution et commercialisation de presse et produits d'actualité*

- ▶ **Responsable de région - Genève & Vaud - de 1998 à 2004**
  - Gestion d'un centre de profit (35 POS en centre-commerciaux et centre-ville / CA 25 à 28 Mio CHF)
  - Encadrement et animation d'une équipe de plus de 170 collaborateurs directs et indirects
  - Mise en œuvre et contrôle de la politique commerciale, suivi des activités promotionnelles
  - Recherche d'opportunités de développement. Ouverture de plus de 10 magasins
  - Participation à différents groupes de travail pour les services internes et externes
- ▶ **Responsable formation - Genève / Lausanne - de 1995 à 1998**
- ▶ **Gérant de magasin en gare de Genève - de 1992 à 1995**
  - Encadrement et animation d'équipe. Recrutement, planification et évaluation annuelle
  - Suivi du CA et frais de personnel, gestion des stocks et des résultats d'inventaire

### FORMATION & LANGUES

---

- Brevet fédéral de spécialiste du commerce de détail - SIU IFCAM 2002 (équivalence France : niv. III)
- Formation sur le « Management des hommes » et stages de coaching en entreprise - 1996 à 1999
- Anglais : connaissance professionnelle
- Connaissance approfondie des outils bureautiques usuels (Word/Excel/PowerPoint/Outlook & Mac)